Alla cortese Attenzione
Ordine degli Avvocati
Novara

OGGETTO: Proposta di formazione per avvocati sulla valutazione della credibilità e sincerità

DOTT.SSA LAURA PIGOZZO
Sono la Dott.ssa Laura Pigozzo e sono un perito emozionale, esperta in comunicazione verbale e non verbale.
Mi occupo di aiutare i professionisti a conoscere gli strumenti di comunicazione empatica in particolar modo a rilevare la credibilità nel proprio interlocutore.

Pertanto, vorrei proporre al vostro ordine una formazione gratuita sulla comunicazione empatica attraverso gli strumenti della comunicazione verbale e non verbale.

PRESENTAZIONE
La menzogna è la discrepanza tra i canali verbali e quelli non verbali.
E se vi dicessimo che potete rilevarli nel volto del vostro interlocutore e ricavarne delle informazioni fondamentali ai fini processuali?

Una persona non formata ha la possibilità di rilevare la menzogna al 50%, una probabilità su due, come con un lancio della moneta; un perito emozionale certificato con il metodo Paul Ekman, ha dal 97 al 98%.

L'analisi della credibilità è un aspetto fondamentale per un legale che deve affrontare un processo.
Questo avviene, sia per la valutazione della propria comunicazione, sia per la credibilità dei soggetti coinvolti durante tutto il percorso fino alla fase più delicata, il processo.
L'applicazione di questo metodo permette di conoscere meglio il proprio interlocutore e di analizzare la sua comunicazione.

Questa analisi sulla credibilità avviene attraverso un processo ben specifico basato sulle 7 emozioni universali. Queste, se rilevate sul viso, possono aiutare l'avvocato a ricavare dettagli utili, se non indispensabili, ai fini della causa.

TEMI TRATTATI
Dopo decenni di studi e ricerche, è stato scientificamente provato da Paul Ekman che le 7 emozioni sono espresse universalmente nel nostro viso, dal serial killer all'indigeno, dall'avvocato alla signora comune. Le emozioni servono per rilevare la menzogna.
La verità è scritta sul nostro volto.
E ai fini processuali?

Gli argomenti della formazione:

1. La comunicazione empatica
   Cos'è e come si applica
2. Linguaggio non verbale
   Falsi miti da sfatare e approcci scientifici alla relazione con il linguaggio del corpo;
3. Le emozioni
   come individuarle e relazionarsi
4. Potenza delle domande
   Introduzione alle domande potenti

DATA, LUOGO, DURATA E COSTI

La data è da concordare insieme. La formazione è di due ore ed è gratuita.
Presso la sede dell'ordine.

FORMATRICE

Dott.ssa Laura Pigozzo, perito emozionale certificato Paul Ekman.

P.Q.T. Powerful Questioning Techniques;
F.A.C.S. Facial Action Coding System;
E.S.A.C. Emotional Skills and Competencies
E.TA.C. Evaluating Truthfulness and Credibility

Master in Psicologia Montessoriana, Università di Terragona;
Master in Intelligenza emotiva per l'infanzia e adolescenza Università di Terragona;
Master in Coaching, Università di Terragona;
Laurea Specialistica Scienze della formazione, Unito;
Borsa di Studio presso l'Università di linguistica e germanistica di Stoccarda;
Laurea triennale in Scienze del Linguaggio, Cà Foscari.

Rimango a disposizione

Cordiali saluti
Dott.ssa Laura Pigozzo

Novara, 27 febbraio 2024